

# Assistenz im Vertrieb



**Hey, du da! Ja, genau du. Lies das hier. Es könnte dein Leben verändern.**

Stell dir vor: Du bist in ein paar Jahren in einem Bewerbungsgespräch und die Personalerin schaut dich an und fragt:

„Was haben Sie während Ihres Studiums gemacht?“

Die meisten deiner Mitbewerber werden herumdrucken:

„Ähm... Vorlesungen besucht... ein bisschen gejobbt... und ja, mich intensiv mit Netflixologie beschäftigt – Schwerpunkt Binge-Watching.“

**Aber du?**

Du aber wirst dich zurücklehnen, lächeln und selbstbewusst sagen:

„Ich habe während meines Studiums in einem professionellen Vertriebs-Team gearbeitet. Ich habe echte Gespräche geführt, Potenziale erkannt und dazu beigetragen, das Unternehmen wachsen zu lassen. Und ganz nebenbei habe ich gelernt, wie man Ergebnisse liefert und Teil eines Erfolgs wird.“

Und genau das ist der Moment, in dem sie erkennen, dass **du anders bist**.

**Worum geht's hier?**

Wir suchen keinen, der Kaffee holt. Keine PowerPoint-Bastler. Keine Social-Media-Poser. Wir suchen einen **Verbindungsprofi** – den **Treiber** für unser Strategieverkaufs-Team.

Dein Job?

- **Potenziale erkennen:** Herausfinden, ob ein Kunde unser Angebot braucht.
- **Mehrwert bieten:** Unsere bereitgestellten Inhalte wie Videos, PDFs oder Leitfäden gezielt teilen, um echten Nutzen zu liefern.
- **Termine vereinbaren:** Gespräche zwischen potenziellen Kunden und unserem Strategieberater organisieren.

Du verkaufst nichts – **du bereitest vor**. Der Strategieberater übernimmt den Rest.

Du bist der **Mittelfeldspieler**, der dem Stürmer die perfekten Pässe spielt.

**Warum das für dich spannend ist:**

- **Kein Firlefanz:** Hier geht es um klare Aufgaben und Prozesse – kein Chaos, keine Sprunghaftigkeit.
- **Einblicke ins Online-Marketing:** Du wirst die Mechanismen hinter einem boomenden Wachstumsmarkt kennenlernen.

- **Persönliches Wachstum:** Du wirst lernen, wie man mit Menschen spricht, Vertrauen aufbaut und echten Einfluss nimmt – Soft Skills, die dir in jedem Job weiterhelfen.

**Nach diesem Job bist du nicht mehr der, der du mal warst.** Du wirst mit Power, Selbstbewusstsein und Klarheit auftreten – egal, wo dein Weg dich hinführt.

- **Flexibilität:** Dein Studium steht an erster Stelle. Wir passen die Arbeitszeiten an deinen Vorlesungsplan an.

### **Aber Achtung:**

Das hier ist nichts für jeden.

Wenn du glaubst, dass jede kleine Anstrengung deine „Work-Life-Balance“ bedroht, dann lies hier nicht weiter.

Wir brauchen keine Träumer – **wir brauchen Macher.**

### **Du passt zu uns, wenn:**

- **Du verlässlich bist:** Prozesse und Vorgaben sind für dich keine Einschränkung, sondern dein Werkzeug.
- **Du kommunikationsstark bist:** Du liebst es, mit Menschen zu sprechen und hast keine Angst davor, zum Hörer zu greifen.
- **Du strukturiert arbeitest:** Du weißt, wie du vorgegebene Ziele effizient und gelassen erreichst, ohne dich dabei aus der Ruhe bringen zu lassen.
- **Du lernbereit bist:** Stillstand langweilt dich und du willst zeigen, was du drauf hast.

### **Was du mitbringst:**

Keine „Ich-mache-nur-das-Nötigste-Haltung“, keine langweiligen Anschreiben.

Wenn du bereit bist, zu zeigen, dass du anpacken kannst, bist du hier richtig.

### **Was wir dir bieten:**

- **Echte Verantwortung:** Deine Arbeit zählt – du spielst die Pässe.
- **Ein Team, das dich unterstützt:** Du bist nicht allein, sondern Teil eines starken Netzwerks.
- **Klare Prozesse, weniger Chaos:** Strukturierte Vorgaben, damit du genau weißt, was zu tun ist.

- **Individuelle Förderung:** Unsere Mitarbeiterschulungsplattform, ein persönlicher Mentor und Weiterbildungsangebote helfen dir, beruflich und persönlich zu wachsen.



- **Die Chance, dich abzuheben:** Während andere Studenten noch überlegen, wie sie sich beweisen können, tust du's schon.

### Warum jetzt?

Die meisten Studenten warten. Sie träumen. Sie planen. Sie hoffen.  
Aber **du?** Du bist hier, weil du etwas bewegen willst.  
Und wenn du diese Chance jetzt nicht nutzt, macht es jemand anders.

### Also: Hast du das Zeug dazu?

Dann **bewirb dich jetzt**. Zeig uns, wer du bist – und was in dir steckt.

**„Zeig, dass du anders bist – bewirb dich jetzt!“**

Das ist nicht nur ein Job, das ist deine Chance, dich von der Masse abzuheben. **Nutze sie.**

## Fatma Ismail

Dipl.Ök., Marketing-Beraterin

Tel. 01791334339

[f.ismail@ismailmw.de](mailto:f.ismail@ismailmw.de)

[www.text-chirurgie.de](http://www.text-chirurgie.de)

Ravensberger Str. 20, 42117 Wuppertal



*AZAV-zertifiziert durch TÜV Rheinland*

